

# برنامج تجارة..نماء وبركة.

(الوكالة الخاصة لتسويق خدمات ومنتجات مؤسسة الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية والتسويق ومركز الأعمال الثلاثة لإنتاج واستيراد وتوزيع برامج وألعاب الحاسب ومؤسسة الأعمال الثلاثة للتسويق السياحي)

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان

١. من نحن
٢. الرؤية
٣. الرسالة
٤. تعريف ببرنامج الوكالات التجارية
٥. سياستنا التجارية
٦. قائمة المنتجات و الخدمات
٧. طريقة الطلب للمنتجات والخدمات وكيفية توصيل الطلبات
٨. الميزات الخاصة بالوكالة الممنوحة منا
٩. شروط منح الوكالة
١٠. مراحل منح الوكالة
١١. حقيبة الأدوات التسويقية
١٢. ماذا قالوا عن البرنامج ..كن واحدا منهم
١٣. الخاتمة

## من نحن:

اسمنا التجاري هو الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية و التسويق و مركز الأعمال الثلاثة لإنتاج برامج الحاسب، والأعمال الثلاثة للتسويق السياحي ونعمل في السوق السعودي و الخليجي من خلال التراخيص والسجلات التي نمتلكها ومنها سجلنا التجاري الرئيسي لدى وزارة التجارة السعودية رقمه ٥٨٥٠٠٢٩٥٢٥ والسجل التجاري الفرعي ورقمه ٥٨٥٠٠٣٣٩٢٧ ورخصة إعلامية من وزارة الثقافة والإعلام رقمها ٣٧٩١٠ ، ورخصة كوكالة للتسويق التجاري من وزارة التجارة رقمها ١٢٠٣ ورخصة تسويق سياحي من الهيئة العامة للسياحة والآثار رقمها ١١٠٠٠٠٨ وغيرها من الرخص، وحيث أصبحت تقنية المعلومات ومدى الاستفادة منها، في عالم اليوم، مؤشرا قويا لمدى النمو والتقدم الذي تحرزه الأعمال والمؤسسات والدول، وتعتبر تقنية المعلومات عنصراً لا غني عنه للإسهام في عملية التقدم والازدهار، وللإسهام في ثورة تقنية المعلومات التي تسود عالم اليوم، اختار مؤسسو الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية والتسويق التخطيط والتجارة الإلكترونية لتكون محور نشاطها الأساسي ومجال تخصصها.

ونحو تلك الغاية، تأسست الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية والتسويق، وذلك لصنع منظومة متكاملة من الخدمات والمنتجات العصرية التي تسهم في تقديم الحلول المختلفة للأشخاص وكذلك تسهم في التخطيط للشركات والمؤسسات وتطوير أعمالها)، ونعمل في السوق السعودي و الخليجي ومجال عملنا هو فيما يلي:

- تقديم الحلول البرمجية و التقنية والمعلوماتية.
- التسويق للمنتجات المختلفة.
- الخدمات التجارية وإدارة المشاريع.
- خدمات التجارة الإلكترونية.
- تصميم وتطوير وإدارة المواقع الإلكترونية.
- حلول ومنتجات للحكومة الإلكترونية.
- نسوق ونطور ونستثمر في التسويق السياحي.
- نستثمر ونسوق في مجال الوكالات التجارية العالمية.

## • نشجع وندعم ومن ثم نستثمر في اقتصاد المعرفة الذي يدعم الأفكار الخلاقة المبدعة والمبتكرات والاختراعات الجديدة.

نحن مجموعة طموحة تسعى لتقديم منتجات وخدمات تسهم في التخطيط للأشخاص وللشركات والمؤسسات والتحكم بأعمالها وتقديم سلسلة من الحلول البرمجة والتقنية، ونتطلع أن نكون وسيط تسويقي منافس يعتمد على الاستفادة من كل الوسائل المتاحة للوصول إلى العملاء أينما كانوا لنقدم لهم كل ما بوسعنا من خدمات وتسهيلات ونرتبط معهم بجسور من المصداقية والشفافية والثقة المتبادلة لنحقق مصالح مشتركة كما نهدف من خلال خدماتنا ومنتجاتنا أن نصبح علامة تجارية مشهورة على المستوى المحلي ونكسب المزيد من الشهرة من خلال الإهتمام المتزايد بعملائنا وجعل مفهوم التسوق هاتفيا أو من خلال الإنترنت متاح وآمن للجميع ويتم بكل سهولة وبساطة وراحة بال ونطمح إلى النمو بشكل معقول والقدرة على تحقيق أرباح سنوية متزايدة والحفاظ على حسن الدعاية لدينا مستلهمين من ثقافتنا الأصيلة إضاءات تدفعنا نحو قفزات في عالم الإبداع والإنتاجية لنواكب كل جديد في مجال إدارة المشاريع والتخطيط للشركات وفن التسويق والتجارة الإلكترونية ثم تقديمها لعملائنا لتسهم في نجاحهم الذي سيكون امتدادا مهما لنجاحنا. نحن نمتلك ونطور مجموعة من الخدمات والمنتجات التي تهتم بالدعم والتخطيط للمشاريع التجارية للمؤسسة والشركات وهذه المنتجات تمثل حلول برمجية موثوقة تساعد و تسهل على المؤسسات والشركات والأفراد أعمالهم كما أننا نستقطب وندير الوكالات للمنتجات المختلفة والتسويق لها وكذلك نسعى للاستفادة من التجارة الإلكترونية عبر عدد من المواقع الخاصة بنا أو التي نشترك فيها ونطمح إلى أن نكون وسيط تسويقي منافس، بالإضافة إلى الإستثمار والتسويق في المجال السياحي، إضافة إلى التشجيع والدعم والاستثمار في اقتصاد المعرفة الذي يدعم ويشجع الأفكار الخلاقة والمبدعة والمبتكرات والاختراعات الجديدة.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفس فالتجربة خير برهان

### الرؤية:

مهتمون بأعمالنا الثلاثة إدارة المشاريع والتسويق التجاري والتجارة الإلكترونية.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفس فالتجربة خير برهان

### الرسالة:

نتطلع أن نكون وسيط تسويقي منافس يعتمد على الاستفادة من كل الوسائل المتاحة للوصول إلى العملاء أينما كانوا لنقدم لهم ما بوسعنا من خدمات وتسهيلات ونرتبط معهم بجسور من المصداقية والشفافية والثقة المتبادلة لنحقق مصالح مشتركة كما نهدف من خلال خدماتنا ومنتجاتنا أن نصبح علامة تجارية مشهورة على المستوى المحلي ونكسب المزيد من الشهرة من خلال الإهتمام المتزايد بعملائنا وجعل مفهوم التسوق هاتفيا أو من خلال الإنترنت متاح وآمن للجميع ويتم بكل سهولة وبساطة وراحة بال ونطمح إلى النمو بشكل معقول والقدرة على تحقيق أرباح سنوية متزايدة و الحفاظ على حسن الدعاية لدينا مستلهمين من ثقافتنا الأصيلة إضاءات تدفعنا نحو قفزات في عالم الإبداع والإنتاجية لنواكب كل جديد في مجال إدارة المشاريع

والتخطيط للشركات وفن التسويق والتجارة الإلكترونية ثم تقديمها لعملائنا لتسهم في نجاحهم الذي سيكون امتدادا مهما لنجاحنا .

نحن نمتلك ونطور مجموعة من الخدمات والمنتجات التي تهتم بالدعم و التخطيط للمشاريع التجارية و أخذ الوكالات للمنتجات المختلفة والتسويق لها وكذلك التجارة الإلكترونية عبر عدد من المواقع الإلكترونية الخاصة بنا أو التي سوف نشترك فيها ونطمح إلى أن نكون وسيطا تسويقيا منافسا.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان

تعريف ببرنامج الوكالات التجارية

برنامج تجارة..

نماء وبركة..

هو برنامج يهدف إلى إيجاد شركاء جادين (سواء كانوا أفراد أو مؤسسات) يقومون بالتسويق لمنتجاتنا وخدماتنا المختلفة بأعلى كفاءة ممكنة ووفقا لرسالتنا ولرؤيتنا وبعائد ربحي ممتاز يعود عليهم وبهذا تكون الفائدة مشتركة بحيث نتمكن نحن من الانتشار والوصول بمنتجاتنا وخدماتنا للعملاء بينما كانوا، ويستطيع الشركاء من الوكلاء من تحقيق عوائد ربحية مجزية تعود عليهم بصورة مباشرة، كما يتمكنون من امتلاك مشاريعهم التجارية الناجحة والتي بدأنا العمل بها من سنوات.

ومن أهم الميزات التي تميز هذا البرنامج عن غيره من البرامج أنه من البرامج السهلة والفعالة وذات عوائد ربحية مجزية وذلك لتعدد المنتجات والخدمات التي نسوقها حيث أنها تجاوزت المائتان منتج وخدمة وكل هذه المنتجات والخدمات من المنتجات والخدمات الحيوية والتي يحتاج إليها التاجر والأسرة والكبير والصغير والمرأة والرجل وأصحاب الأعمال الكبيرة والصغيرة والمتوسطة كما يمكن أن تستخدم في القطاع الخاص أو الحكومي..

ومن الميزات الأخرى التي تميز منتجاتنا جودتها العالية والضمان والدعم الفني الذي نمناه على كل منتج أو خدمة من خدماتنا، كل هذا يفتح الباب على مصراعيه لكل وكيل أو موزع أو شريك، لبدأ تجارته الخاصة عن طريقنا سواء كان ذلك بالتوزيع والنفاذ كوكيل يعمل تحت مظلة أسمننا التجاري ومستخدما لنفس شعارنا وهيتنا القانونية كأن يكون فرعا لنا في مكان تواجده أو العمل بالانفصال الكلي عنا وتكوين شركته الخاصة بحيث نكون نحن من الموردين الرئيسيين له، على أن يجمعنا هدف مشترك وهو أن نحقق سويا مصالح مشتركة وأن نتمكن من النمو والمنافسة والتواجد في السوق للوصول إلى النجاح الذي نسعى إليه جميعا.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان

سياستنا التجارية:

تتمثل سياستنا التجارية في إكتساب وكلاء جادين ومتحمسين (سواء كانوا أفراداً أو مؤسسات) للعمل التجاري ولكسب المال والتحول نحو الثراء وليس بفتح فروع ومكاتب جديدة لنا، مستفيدين في ذلك من الطرق الحديثة في التسويق والتي تثبت أن التسويق الفعال هو بالمشاركة وبتقبل الوكالات ونشرها، وإدارة العمل بصورة إلكترونية كاملة من أي مدينة سواء أكانت مدينة كبيرة أو صغيرة.

نحن نستخدم الطرق الحديثة في التسويق للخدمات والمنتجات بداية من الإعداد للطلبات والخدمات وإرسالها إلى الوكلاء أو عملائهم وذلك عبر عقودنا مع كبريات شركات الشحن (FedEx، DHL، Readah، Armex).

من الميزات التي يمكن أن يستفيد منها الوكلاء عقودنا مع هذه الشركات في مجال خدمات الشحن.

إضافة إلى تقديم كل ما يريده الوكيل من دعم لوجستي في أعماله مثل (الموقع الإلكتروني الافتراضي للتسويق لمنتجاته وخدماته، تحويل كل العملاء المتصلين بنا لأقرب وكيل لهم وحسابهم كنقاط ربح له، وتزويد الوكيل بالخطط التسويقية، وبكل ما يريد من أعمال التصميم والدعم القانوني أو الرسمي أو الفني، وكذلك تزويد الوكيل بكل ما يحتاج إليه في أعمال التسويق من مطبوعات ومواد تسويقية (بروشورات، إعلانات، مواد دعائية كأفلام الفيديو أو عروض البوربوينت أو غيرها من الأدوات).

ووصولاً إلى تبني الأفكار الجديدة القابلة للتنفيذ والتي يقترحها الوكيل والدعم الكامل له ليستطيع من إخراجها وتطبيقها على أرض الواقع وذلك من خلال شراكتنا الإستراتيجية مع عدد من المصانع والوكالات والموردين داخل المملكة العربية السعودية أو خارجها، حيث أن لدينا ممثلين أومكاتب أو موردين في الصين، هونغ كونغ، الإتحاد الأوروبي، الولايات المتحدة الأمريكية، الأردن، مصر والإمارات إضافة إلى مكتبنا الرسمي في السعودية (مدينة أبها ص.ب ٤٣٩٩ أبها ٦١٤٩١ عمارة بنك الرياض) كل هذا نقدمه على طبق من ذهب للوكيل المنظم إلى هذا البرنامج.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان

## قائمة المنتجات والخدمات:

### منتجات جديدة تم إضافتها مؤخراً

- كميرات المراقبة عبر الإنترنت عالية الأداء.
- شاحن جوال مع مصباح يعمل بالطاقة الشمسية.
- وسادة لتثبيت الأشياء الخفيفة داخل السيارة لتمنعها من الإنزلاق.
- حقيبة S.T.O متعددة الاستخدامات.
- الحاوية السحرية متعددة الأغراض.

### القسم الأول: الحلول البرمجية

- المحاسب السريع
- برنامج إدارة شؤون مكاتب المحاماة
- برنامج المحاسب الشامل
- برنامج ليبرا

- برنامج إدارة المطاعم ومحلات الكوفي شوب
- برنامج سير المعاملات و الأرشفة الإلكترونية
- برنامج ثقافة ومرح وقياس الميول
- البرامج الخاصة بالمدارس School Messenger
- برنامج إدارة المستشفيات و التحكم بها
- برنامج إدارة شؤون الموظفين
- برنامج إدارة الشقق المفروشة
- برنامج إدارة الفنادق
- الارشيف الاليكترونى
- المدارس نت
- نظام المحامى نت
- نظام الحضور والانصراف
- برنامج الصيدليات
- أكثر من ٥٠ برنامج آخر يمثل حل معلوماتي خاص لعمل خاص
- باقة متنوعة وكبيرة من برامج ألعاب الحاسب.

## القسم الثاني: تصميم وتطوير وإدارة المواقع الإلكترونية

- تصميم المواقع الإلكترونية
- تطوير المواقع الإلكترونية
- إدارة المواقع الإلكترونية
- تصميم الشعارات والبروشورات والكاتلوجات التجارية و الدعائية
- التصاميم الخاصة

## القسم الثالث: المنتجات والأدوات الإلكترونية

- المنتجات الخاصة بالقهوة و المرطبات
- جهاز طارد الجردان والفنران يعمل بكفاءة مجربة
- من ٥٠ متر مربع الى ٤٠٠٠ متر مربع
- سلة النفايات الآلية صغيرة
- سلة النفايات الآلية كبيرة
- مؤقت الغاز.
- حساس لفصل الغاز.
- تقنية الرقمين بجوال واحد الأصلي ١×٢.
- شلمونه مضيئة.
- جهاز حماية الأطفال من الضياع مسافة ١٨م.
- مدلك مساج يدوي.
- مفتاح وعفريته كهربائية من مكان ولاعة السيارة.
- رافعة كهربائية من مكان ولاعة السيارة/ ٦, ١طن.
- رافعة كهربائية من مكان ولاعة السيارة/ ١ طن.
- اشتراك الكتروني لتشغيل السيارة من مكان اللولاعة.
- موقف خاص بالريموت / يعمل بريموت عدد ٢.
- موقف خاص بالريموت / يعمل بريموت عدد ١٠.
- مساج فراشه للعضلات.
- معقم فرش أسنان وأمواص حلاقه.
- حزام تخفيف الوزن.

- تحكم بالأجهزة التي تعمل بالريموت عبر الهاتف.
- فرشاة الأسنان الإلكترونية حجم صغير.
- فرشاة الأسنان الإلكترونية حجم وسط.
- فرشاة الأسنان الإلكترونية حجم عائلي كبير.
- لاصق لإزالة السموم من الجسم بارد/حار.
- مانع سرقة السيارات بالتحكم بالهاتف، بدون تركيب.
- شاشة الرقابة والحماية اللاسلكية بأربع كمرات.
- ساعة مانعة للشخير.
- بطاقة شحن الجوال للطوارئ.
- هاتف التواصل والحراسة الأمني.
- منبه نسيان الجوال وضياعه.
- جهاز تلميع المجوهرات.
- جهاز تلميع الأحذية والإكسسوارات الجلدية.
- فلتر الشاشات الطبي.
- نظام كمبيوتر وفق الطلب.
- شاشات الكمبيوتر العادي والفلاترون. LCD
- القلم المعلم (القارئ الإلكتروني).
- قرآن الشاشة مع السماعات والغلاف.
- حزام تخصيص بأربع رؤوس.
- شاشة الرقابة بثلاث كمرات لاسلكية.
- جهاز مساج العين والرأس.
- هاتف محمول يعمل بشريحتين.
- كمرات مراقبة وهمية.
- شاحن الطوارئ للجوال.
- أحزمة وأحذية أعشاب بالمايكرويف لتخفيف الآلام.
- جهاز اطمئنوا للمراقبة عبر الجوال صوت وصورة.
- جوال بشريحتين وكمرتين.
- ريشة التنظيف الكهربائية.
- جهاز المعلمة (جهاز لمراقبة البيت و الأطفال عبر الجوال من أي مكان)

## القسم الرابع: الخدمات التجارية والتسويق

- المنتجات الدعائية
- إعداد دراسات الجدوى الإلكترونية
- إعداد دراسة السوق و أبحاث السوق
- إعداد الميزانيات وصياغة الأهداف
- إعداد الخطط (الخطط التنفيذية، خطط التسويق، الخطط التشغيلية)
- دراسة السوق والمنافسين و عوامل القوة و الضعف في المشاريع
- إدارة المشاريع
- إعداد الأوراق التجارية الكاملة للمشروع
- الإستشارات في مجال المشاريع ودليل فرص الأعمال
- الإعلام المتخصص ( النشر و الإعلان عن المنتجات في أكثر من ألف منتدى) و أكثر من ألف موقع إلكتروني وإرسال رسائل دعائية عبر ما يزيد عن مائة ألف بريد إلكتروني
- تمتلكها أو نشارك فيها.
- المونتاج للأفلام الدعائية و التسويقية

- أكثر من ٢٠ خدمة تجارية وتسويقية أخرى

## القسم الخامس: التسويق التجاري بواسطة رسائل SMS

- التسويق التجاري بواسطة رسائل SMS.
- قناة أعمال ومشاريع للحياة.
- قناة مهارات الحياة

## القسم السادس: الخدمات والمنتجات في مجال الإتصالات

- بست أيبى - ١٠ ) (ATA 10L & 10D) للاستخدام المنزلي)
- جهاز (ATA 20L) L20- لمراكز الإتصالات والشركات الصغيرة والمتوسطة)
- جهاز - كومبو (ATA Combo) للاستخدام المنزلي)
- جهاز - ١١ ) (ATA 11L) للشركات الصغيرة والمتوسطة)
- نظام خدمه بطاقات الاتصال عبر الانترنت
- خدمة (Ema Phone Wi-Fi for Mobil) ايمافون واي فاي للموبايل الجوال.

## القسم السابع: التسويق للباقات السياحية والترفيهية

- التسويق للباقات السياحية والترفيهية وذلك لكل المنتجات و الخدمات التي يحتوي عليها
- الموقع الرسمي للمؤسسة في هذا المجال و التي تتجدد بإستمرار.
- أكثر من ٢٠ باقة وبرنامج وسوف يتم تزويد الموقع الإلكتروني بها مستقبلا.

## القسم الثامن: منتجات الأعمال المحاسبية والأمنية

- الخاصة بالمحاسبة والمنتجات الأمنية وذلك لكل المنتجات و الخدمات التي يحتوي عليها
- الموقع الرسمي للمؤسسة في هذا المجال و التي تتجدد بإستمرار .
- -أكثر من ٣٠ منتج مختلف في هذا المجال-

## القسم التاسع: الخدمات التعليمية و الأكاديمية

- المساعدة في إعداد أو تبني المشاريع الجامعات لطلاب الجامعات
- الإعداد والتسويق لتحضير للمدرسين وخدماتهم
- التسويق للباقات المدرسية في اختبار القياس
- الخدمات الدعائية المتخصصة للدورات التدريب.
- تصميم وإدارة المواقع و المنتديات التعليمية.
- تحضير الدروس التعليمية لكافة المراحل.
- تجهيز العروض التعليمية و التدريبية وفق إخراج وأداء متجدد.
- مساندة الطلاب والطالبات في مشاريع التخرج الخاصة بهم وتقديم
- الاستشارة والمساعدة لهم في مجال تقنية المعلومات وإعداد البحوث
- التعليمية و الترجمة والمراجعة.
- المراسلة وتجهيز الطالبات وتقديم الإستشارات و الخدمات المختلفة
- الخدمات التعليمية للطلاب أو الطالبات الراغبين في الإبتعاث وإكمال الدراسة خارج المملكة.

## القسم العاشر: نادي منظومة مهارات الحياة التدريبي

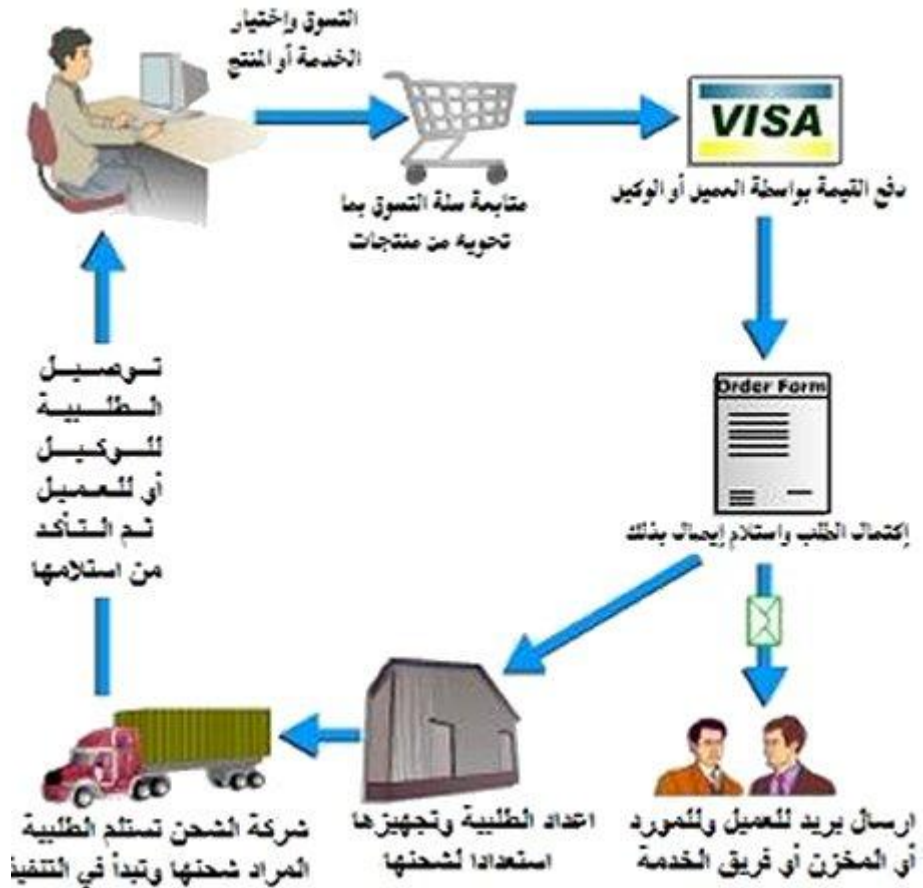
- دورة منظومة مهارات الحياة.
- قناة منظومة مهارات الحياة.

- منتدى منظومة مهارات الحياة.
- الحقيبة التدريبية لمنظومة مهارات الحياة.
- النشرة الإلكترونية أعمال ومشاريع للحياة.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان

## طريقة الطلب للمنتجات والخدمات وكيفية توصيل الطلبات:

يتم الطلب عن طريق تعبئة نموذج الطلب للمنتجات والخدمات يمكن الوصول إليه بالكبس هنا، ويتم التسليم للمنتجات والخدمات عبر التنسيق ثم التواصل ومن ثم الجدولة لها ثم القيام بعملية الشحن للعميل أو للوكيل الذي طلب المنتجات والخدمات عبر واحدة من شركات الشحن العريضة حيث أن لدينا إتفاقيات وعقودا مع كبريات شركات الشحن وهي (DHL,FEDEX,ARAMEX,READAH,USB). حيث سيقوم موظف الشحن وفي الوقت المحدد تماما بإيصال المطلوب للعميل أو للوكيل في أي مكان كان وفيما يلي رسما توضوحيا لعملية العملية كاملة بدءا من الطلب حتى وصول الشحنة أو الخدمة المطلوبة.



مخطط سير الطلب للطلبية بداية من الوكيل أو العميل ومرورا بمراحل الإعداد حتى يتم الشحن

## الميزات الخاصة بالوكالة الممنوحة منا:

### كل ما يلي سنقدمه لك على طبق من ذهب..

١. تستطيع بواسطتها أن تبدأ العمل التجاري فوراً و باستخدام اسمنا التجاري و علامتنا التجارية وكل ما يتعلق بميزاتنا وما نمتلكه من تصاريح رسمية لممارسة نفس الأنشطة التي نقوم بها بشرط الالتزام الكامل بمضمون العقد الموقع بيننا وهذا يريحك كلياً من عناء إنشاء مؤسسة وما يتبع ذلك من تبعات مثل (استخراج سجل تجاري وتصاريح ممارسة المهنة والمراجعات الحكومية وما يتبع ذلك من اشتراط التفرغ الكلي للعمل وعدم ممارسة أي وظيفة، واستقدام أو توظيف موظفين).
٢. توفير كبير في المال فالإحصاءات تبين أنه لكي تبدأ العمل بصورة رسمية وكاملة ينبغي عليك أن تنفق ما بين ١٠٠٠٠٠٠ (مائة ألف) إلى ٢٠٠٠٠٠٠ (مائتان ألف) ريال في أمور التأسيس والتكوين للعمل التجاري ومن ثم الانطلاق بهذا العمل، والذي يتطلب جهد هائل للوصول به لبر الأمان، أما بواسطة الوكالة الممنوحة منا فلا تحتاج إلا إلى القبول بالعقد والالتزام به ومن ثم الانطلاق من عمل قائم وناجح منذ سنوات ستكون فيه شريك عمل، وهذه التجربة تفتح لك أفاقاً تجارية ما كنت لتحلم بها.
٣. توفير الوقت فالسوق لا ينتظر والفرص لا تتوقف وينبغي اقتناصها أولاً بأول وإلا فإنها لن تتكرر ولن تعود، ووفقاً للإحصاءات فإنه يلزمك ما بين ستة أشهر وسنة حتى تبدأ تجارتك بشكل جدي، ومن سنتان إلى ست سنوات ليبدأ المشروع في نمو حقيقي، أما بحصولك على الوكالة الممنوحة منا فإنه يمكنك أن تبدأ فوراً في الساعة التالية من قبلك لعقد الوكالة والشراكة معنا.
٤. الإدارة المالية عند التقدم بالمنتجات للسوق، بحيث تستطيع أن تسوق لمنتجاتك أو خدماتك الخاصة من تحت مصلتنا بحيث تمنح عملائك أرقام حساباتنا وأوراقنا الرسمية وذلك كونك أصبحت أحد وكلائنا المعتمدين وفق العقد الموقع بيننا، وفي هذا تطمين ومنح للثقة للعملاء لأن العملاء يثقون بالشركات والمؤسسات ولا يتقون بالأفراد، ونحن هنا نفتح لك الأبواب للدخول في المشاريع أو المناقصات أو الأعمال والإتفاقيات باختلاف أشكالها وألوانها، وذلك إنطلاقاً من كياننا ومستخدمنا كل ما استطعنا تكوينه على مدار السنوات السابقة.
٥. إمكانية إضافة وتبني منتجات أو خدمات أو أفكار يتم استحداثها وإضافتها بواسطتك بحيث نقوم برعاية الفكرة المقدمة منك وتبنيها وتسويقها ويكون لك ما لا يقل عن ٥٠% من دخلها العام وذلك بناء على نوعية السلعة أو الخدمة أو الفكرة وعلى الاتفاق الذي سيكون بيننا وبالتالي الاستفادة من فريق العمل الكبير الذي استطعنا تكوينه والذي يتكون من:

- مخططين و مدراء مشاريع لدينا أكثر من ١٠ أعضاء.
- مبرمجين ومحللين ومطوري أنظمة لدينا أكثر من ٣٠ عضواً.
- مصممي مواقع ورسومات وفلاشات لدينا أكثر من ٢٥ عضواً.
- مسوقين وخدمة عملاء لدينا ١٠ أعضاء.
- مندوبي مبيعات لدينا أكثر من ٦٠ عضواً.
- الاستفادة من عقودنا مع شركات الشحن الرائدة في توصيل الطلبات والحصول على نفس التخفيض الممنوح لنا.

- الاستفادة من عقودنا مع المصنعين والموردين في عدد من دول العالم بما يدعم خططك وأفكارك في هذا الجانب.
  - باحثين إقتصاديين ومعدّين لدراسات الجدوى الإقتصادية.
  - محاسبين قانونيين ومعدّين للميزانيات والقوائم المالية.
  - الوكلاء والذين شاركوا النجاح.
7. يعاني البعض من عدم توفر الأمور الرسمية لديه لذا فإنه عند عرض منتجاته للأشخاص أو الشركات فإنه يعرضها بشكل فردي وهذا الأمر يسبب له الكثير من الحرج والمتاعب وذلك لعدم توفر المصادقية الكاملة فالأشخاص والمؤسسات والشركات لا تثق بالعمل الفردي ولكن تثق بالعمل المؤسسي والمقدم من الشركات أو المؤسسات لذا فإن وكالتنا لك تجعل منك جزء من كيان كبير ويمكنك أن تستخدم أسمنا والضمان الذي نمنحه على المنتجات في تسويق أفكارك ومنتجاتك كما هو الحال تماما مع منتجاتنا وخدماتنا.
  ٧. هامش الربح الممتاز الذي تحصل عليه مباشرة كونك وكيلا لنا (حيث يتم بيع المنتجات والخدمات لك بسعر الوكيل) وفي كثير من الحالات نترك أسعار المنتجات والخدمات مفتوحة ويمكن أن تضع السعر الذي يتناسب مع رؤيتك الخاصة لمنطقتك وأن تتحكم في هامش الربح الذي تحصل عليه بناء على ذلك، وعلى تقدير المعقول لطبيعة ونوعية المنطقة والأشخاص الذين تتعامل معهم، وكثير من منتجاتنا نمنح عليها نسبة من الأرباح المرضية ١٠%.
  ٨. تقديم الدعم الفني والتقني لتمكينك من البدء بتجارتك الإلكترونية عبر المواقع المخصصة لذلك أو عن طريق تملكك لمتجرك الإلكتروني الخاص والذي سوف نزودك بنسخة كاملة منه عند رغبتك في ذلك.
  ٩. وفي خطوة لاحقة يمكنك أن تفتح محلك التجاري الخاص بك تماما دون الحاجة لترك وظيفتك أو البحث عن شخص يشاركك أو غيرها من المعوقات والفكرة هنا هي أن هذا المحل يمثل قانونيا أحد فروعنا وواقعيا هو محل لك تماما وتستطيع أن تمارس عن طريقه التجارة بكل معانيها وأبعادها بفائدة ١٠٠% لك في المجالات المرخص لنا بمزاولتها وهي (التسويق للمنتجات المختلفة ، التجارة الإلكترونية ، بناء وتصميم المواقع الإلكترونية ، حلول ومنتجات للحكومة الإلكترونية ، حلول برمجية وتقنية، والتسويق للمنتجات والخدمات السياحية) وهذا الإجراء يوفر أبسط وأسرع وأوفر طريقة لك لكي تبدأ في ممارسة عملك التجاري الحر و الخاص بك تماما.
  ١٠. يمكنك أن تستفيد من حملاتنا الإعلانية و التي نعلن عنها باستمرار ، إضافة إلى أنا سوف نزودك ببنك من التصميم الخاصة بنا و التي سوف توفر عليك أيام طوال من الجهد ومبالغ مالية طائلة وتسرع لك البدء في تنفيذ عملك التجاري و الدعاية الناضجة له.
  ١١. الاستفادة الضمنية من الخدمات التي اكتسبناها خلال الفترة الماضية، وتقديمها للوكلاء ومنها التخفيض الذي حصلنا عليه في شركات الشحن، وعدد من الشركات الخدمية الأخرى.
  ١٢. الاستفادة من المشاريع التجارية التي نرسلها لك والتي يمكن أن تمثل البداية الجادة في أعمالك التجارية

**كل ما سبق نقدمه لك على طبق من ذهب..**

**إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان**

**شروط منح الوكالة :**

- الجدية والفاعلية والمصادقية الكاملة معنا ومن ثم بداية العمل بالخطط التسويقية التي تناسبك والتي ستقودك للنجاح بإذن الله، علماً بأننا سوف نرودك بعدد كبير من هذه الخطط مع حقيبة الأدوات التسويقية.
- اجتياز اختبار تحديد القدرات التجارية والتسويقية بنسبة مقبولة (لا بد أن تكون تنتمي للشخصية رقم ١ أو رقم ٢) هذا الإختبار يأتيك في المرحلة الثالثة والقصد منه استجلاء الشخصية التجارية لديك.
- القبول بعقد العمل الذي سيكون بيننا.

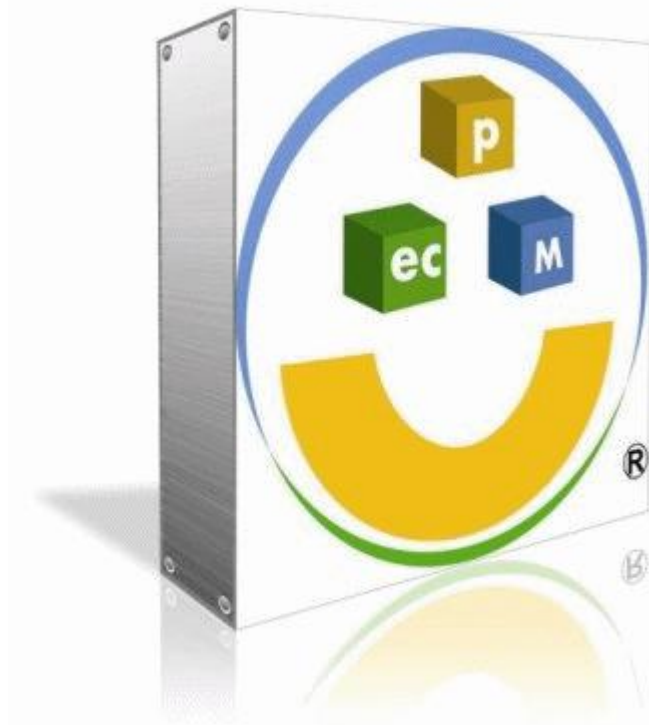
إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفس فالتجربة خير برهان

### مراحل منح الوكالة:

1	إرسال معلومات تفصيلية عن برنامج الوكالات التجارية والتسجيل المبدئي في برنامج الوكالات التجارية
2	التسجيل المبدئي في برنامج الوكالات التجارية في حالة عدم التسجيل في المرحلة الأولى
3	اختبار القدرات التسويقية
4	بعد اجتياز الاختبار يتم إرسال عقد الاشتراك في الوكالات التجارية
5	بعد القبول بالعقد يتم إرسال حقيبة الأدوات التسويقية الشاملة
6	يتم فتح مسار عمل تجاري مع الوكيل ثم بداية الأعمال التجارية

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفس فالتجربة خير برهان

### حقيبة الأدوات التسويقية:



حقيبة الأدوات التسويقية وفيها كل ادوات التي يحتاجها الوكيل لممارسة عمله التجاري بصورة فعالة ومجدية

حيث سيتم إتاحتها للوكيل بعد القبول بعقد العمل وهذه الحقيبة تحتوي على ما يلي:

م	العنصر
١	عقد اتفاق نهائي ومصدق للتعاون بين الطرفين.
٢	شهادة وكيل معتمد من الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية والتسويق.
٣	بطاقة الاشتراك الخاص بالوكيل و بها الرقم الخاص بك كوكيل والذي يمثل الهوية التي نتعامل معك بها.
٤	الخطط التسويقية المساعدة و خطة العمل المقترحة لتمتلك من كسب مبلغ ما بين (٣-٦) آلاف ريال شهريا.
٥	فتح خط عمل نشط مع الوكيل، وتكوين بطاقة أعمال (تصميم) و بريد إلكتروني ومنسق خاص بك لدينا لتمتلك من التواصل معه وتذليل الصعوبات التي تعترضك في أثناء العمل.
٦	نموذج لشهادة ضمان للمنتجات و الخدمات التي ننتجها.
٧	نموذج (أ) : وهو نموذج معلومات العملاء إضافة إلى برنامج إدارة العملاء المقترح.
٨	قائمة الأسعار والعمولة و النسبة للوكلاء و الموزعين فقط.
٩	الموقع الإلكتروني الكامل والخاص بالوكيل والذي يمكنك من التسويق لمنتجاتك عبر موقعنا الإلكتروني.
١٠	البروشورات التسويقية التجارية الخاصة بالمنتجات والخدمات.
١١	المجموعة رقم ١- CD لكل برنامج (نسخة تجريبية) من برامج الحلول البرمجية التي ننتجها.
١٢	المجموعة رقم ١-٢- CD عرض فيديو للمنتجات التي نمتلكها.

المجموعة رقم ٢-٢- CD عرض فيديو للمنتجات التي نمتلكها.	١٣
المجموعة رقم ١-٣- CD لجميع المنشورات والتصاميم الخاصة بالمنتجات بتصميم جاهز يمكنك من التعديل عليه ليتواءم مع خصوصياتك كوكيل.	١٤
المجموعة رقم ٢-٣- CD لجميع المنشورات والتصاميم الخاصة بالمنتجات بتصميم جاهز يمكنك من التعديل عليه ليتواءم مع خصوصياتك كوكيل.	١٥
المجموعة رقم ٤- CD متجر الإلكتروني كامل يحتوي على عدد كبير من المنتجات الإلكترونية التي يمكنك أن تبدأ التجارة الإلكترونية بها مع كامل التعليمات والإعدادات للتركيب والعمل.	١٦
المجموعة رقم ٥- CD أكثر من ٢٠٠ من دراسات الجدوى الفعالة التي تغطي ٩٠% من المشاريع	١٧
المجموعة رقم ٦- CD عدد من الكتب الإلكترونية في التحفيز والتنظيم التجاري والإداري و التسويقي	١٨
مذكرة الدورة التدريبية التي ندرب عليها مندوبينا (فن التسويق الناجح)	٢١
الكتيب الإلكتروني فكر تصبح غنيا.	١٩
برنامج وسجل صفات العملاء.	٢٢
الإشتراك الإلكتروني المجاني في نادي منظومة مهارات الحياة الإلكتروني.	٢٠
النشرة الإلكترونية عالم الأعمال.	٢٣
البرنامج الشامل لتخطيط وحساب الميزانيات (جديد)	٢٤
الأوراق التجارية والمالية Financial Worksheets TPS (جديد)	٢٥
اللوحات الإدارية لتحفيز فريق العمل وصناعة بيئة العمل المنتجة (جديد)	٢٦
تبني الأفكار والمنتجات والمخترعات والمشروعات واحتضانها وتقديم الدعم لها حتى ترى النور (جديد)	٢٧
إعداد دراسة جدوى اقتصادية أولية للوكيل في أي مشروع يختاره وعلى المنطقة التي يختارها (جديد)	٢٨
الإعداد والتنظيم والتخطيط الكامل لأعمال المشاريع التجارية كما يحتاجها الوكيل (جديد)	٢٩
الأعمال الشاملة للتصاميم والمطبوعات لكل الجوانب التي يحتاجها الوكيل (جديد)	٣٠
الدورة التدريبية المتكاملة كيف تبدأ عملك التجاري؟ (جديد)	٣١
غيرها من الأدوات التي نطورها باستمرار	٣٢

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان

ماذا قلوا عن البرنامج ... كن واحدا منهم

أن برنامج الوكالات التجارية (تجارة نماء وبركة) برنامج فوق الرائع ووسيلة ذكية ومباركة للكسب الحلال المبني على التجارة الحقيقية لأكثر من مائتان منتج وخدمة يحتاج إليها كل فئات المجتمع من صغار وكبار ورجال ونساء وتجار وغيرهم، وأقولها وبكل صدق وإخلاص وتجرد أنني ممتن لله تعالى أن فتح لي هذا الباب من أبواب الرزق.

## عبدالرحمن عبدالله حمود (من رجال التربية والتعليم وبادئ الأعمال التجارية)

برنامج الوكالات التجارية (تجارة نماء وبركة) قد أختصر علي الزمان ووفر علي الوقت وحماني بعد الله تعالى من المجازفة بأعمال تجارية لا طائل من ورائها، لقد ولد لدي العقلية التجارية القادرة على البدء وبتقنة عالية في الأعمال التجارية الناجحة وكان بمثابة خارطة الطريق التي قادتني إلى النجاح والله الحمد والمنة سبحانه وتعالى.

## عبدالله العسيري (جامعي ، ورجل أعمال يمتلك مؤسسة تسويق ناجحة)

وجدت في حقيبة الأدوات التسويقية من برنامج الوكالات التجارية (تجارة نماء وبركة) كل ما أحتاج إليه من ادوات وبرامج وخطط ومصادر متنوعة لتوجيه العقل والتفكير نحو التجارة والثراء، لقد قدم إلي برنامج الوكالات التجارية (تجارة نماء وبركة) كل ما كنت أحلم به لبدأ الأعمال التجارية، أنني أدعو كال من يفكر بالتجارة والأعمال التجارية في أن يستفيد من هذا البرنامج المبارك.

## نايف عبدالله العمودي (مدير مبيعات في شركة تسويق سياحي، ومبتدأ في الأعمال التجارية الخاصة)

صدق الرسول الكريم أن في التجارة تسعة أعشار الرزق أو كما قال صلى الله عليه وسلم، لقد تعلمت من هذا البرنامج الطرق التجارية الغير تقليدية وفر لي متجر إلكتروني إقتراضي وزودني بكل الأدوات والخطط التي أعتمدت عليها للبداية بأعمالي التجارية التي تكلفت بالنجاح والله الحمد، لقد كان فريق العمل بالأعمال الثلاثة ملتزما معي بكل ما تعنيه هذه الكلمة من معنى، أشكرهم على هذا التعامل الراقى.

## سعيد محمد البشري (مدير تسويق في شركة تسويق خاصة، ومبتدأ في الأعمال التجارية الخاصة)

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفس فالتجربة خير برهان

## الخاتمة:

أن برنامج الوكالات التجارية من الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية والتسويق

## برنامج تجارة..

## نماء وبركة..

(الوكالة الخاصة لتسويق خدمات ومنتجات مؤسسة الأعمال الثلاثة للخدمات التجارية والتسويق ومركز الأعمال الثلاثة لإنتاج واستيراد وتوزيع برامج وألعاب الحاسب ومؤسسة الأعمال الثلاثة للتسويق السياحي)

يعد من أفضل البرامج التي تصب في صالح الوكيل وذلك نظير ما يتميز به هذا البرنامج من ميزات كبيرة فلما أن تجدها في أي برنامج آخر.. هذا هو برنامجنا و هذه هي وكالتنا و التي قدمنا الكثير من المعلومات عنها في النقاط السابقة ونأمل أن تبادل بالسؤال وذلك عبر البريد الإلكتروني [Agencies@3works.com.sa](mailto:Agencies@3works.com.sa) ، ويسرنا أن نتواصل سويا لنصل إلى النجاح المنشود والذي نأمل أن نكون لبنة في طريقه وختما نسأل الله العلي القدير أن يوفقنا وإياك لكل خير وصواب وأن يرزقنا الرزق الصالح الحلال وأن يحقق لك كل ما تصبوا إليه من استقرار مادي

يمكنك من استخدامه فيما يعود عليك بالنفع في الدنيا والآخرة وتمنياتنا لك أخيراً بدوام التوفيق و  
السعادة.

إن في التجارة تسعة أعشار الرزق .. جرب بنفسك فالتجربة خير برهان